



„Az SAP® Business One üzemeltetéséhez nem foglalkoztatunk külön rendszergazdát, amit a bevezető partner HostLogic felkészültségének, tapasztalatának és lojalitásának is köszönhetünk – ez a kompetencia legalább akkora érték számunkra, mint maga a szoftver“

Dr. Soós Miklós tulajdonos, Auro-Science Consulting Kft.

Áttekintés

Cégnév

Auro-Science Consulting Kft.

Iparág

Kereskedelem és szolgáltatás

Weboldal

www.auroscience.hu

A bevezetés célja

Több, különböző profilú és telephelyű cég kezelése egyetlen rendszerben, a redundanciák megszüntetésével.

Miért az SAP?

Vezető pozícióban lévő, megbízható szállító, amely hosszú távon garantálja a rendszer továbbfejlesztését és támogatását, és minőségi szolgáltatást nyújtó, kompetens partnerkörrel rendelkezik.

Bevezető partner

HostLogic Kft.

Bevezetett rendszer

SAP® Business One
Beszerzés, készletgazdálkodás, értékesítés, pénzügy, számvitel, controlling, gyártás, szolgáltatás.

Főbb jellemzők

12 felhasználó, jelenleg két telephelyen, két különböző profilú cégnél, valamint a külső könyvelő cégnél.

Korábbi

rendszerkörnyezet
Hazai fejlesztésű ügyviteli rendszer

Szoftver környezet

Windows 2003 Small Business Server, MS SQL 2000 adatbázis-kiszolgáló, Windows XP kliensek

Az 1997-ben alapított, jelenleg 15 főt foglalkoztató Auro-Science Consulting Kft. mintegy 30 külföldi gyártó orvosi műszereit és laboratóriumi felszerelését forgalmazza Magyarországon, ügyfélkörét elsősorban egyetemek, kórházak, kutatóintézetek és környezetvédelmi laboratóriumok alkotják. A cég tevékenysége az értékesítéstől kezdve az eszközök installálásán és beüzemelésén át a karbantartásig terjed. Kínálatába mintegy másfélszáz termék tartozik, a kiegészítőkkel és tartozékokkal együtt azonban az adatbázisban kezelt cikkek száma eléri a tízezres nagyságrendet. A vállalat éves nettó árbevétele tavaly megközelítette a 800 millió forintot.

Az Auro-Science tulajdonosi köre emellett egy géndiagnosztikai laboratóriummal, egy vegyi hatóanyagokat forgalmazó céggel és egy nőgyógyászati rendelővel gyarapította portfólióját. A géndiagnosztikai laboratórium 2002-ben kapta meg az ÁNTSZ engedélyét. Tavaly 30 millió forintos árbevételért el, amely idén meg fogja haladni a 100 millió forintot, így a nagy értékű beruházással indított szolgáltató cég idén már nyereséges lesz.

Négy cég, két telephely, egy rendszer

Az SAP Business One integrált vállalatirányítási rendszerének bevezetése előtt az Auro-Science a számlázást és a raktárkészletkezelést egy magyar szoftvercég termékével oldotta meg, könyvelésre pedig a feladattal megbízott könyvelő cég által használt alkalmazás szolgált.

„Mindennek következtében az adatok többsége kétszer került rögzítésre, és ezt a szükségesnél több erőforrást lekötő, ráadásul a hibázás nagyobb kockázatát rejtő, rossz hatásfokú megoldást meg akartuk szüntetni“ - mutatott rá dr. Soós Miklós. - „Négy cégünk két telephelyen működik, ezért a bevezetendő vál-

lalatirányítási rendszerrel kapcsolatban fontos elvárásunk volt, hogy a tevékenységi körüket és földrajzi elhelyezkedésüket tekintve egymástól távol eső cégeket együtt kezelhessük benne. Elmondhatom, hogy ma ez pontosan így történik a gyakorlatban. Az SAP Business One az Auro-Science telephelyén működő szerveren fut, a géndiagnosztikai labor pedig az interneten keresztül éri el a rendszert. A számlázás a laborban, helyben történik, de fizikailag a másik telephelyen tárolt adatok felhasználásával. A külső könyvelő cég munkatársa szintén az Auro-Science telephelyén kezelt adatokkal dolgozik. Az SAP Business One-ban az adatszolgáltatáshoz szükséges lekérdezések pillanatok alatt elvégezhetők. Ez összehasonlíthatatlanul gyorsabb, mint a korábbi szoftvereink esetében, amikor ez rendkívül körülményes volt. Rövidesen az ajánlatkészítés funkciót is használni fogjuk, és már látjuk, hogy ezen a téren is hasonló, ugrásszerű teljesítménynövekedésre számíthatunk. Az az áttekinthetőség, naprakészség és teljesség, amit az SAP Business One nyújt, nélkülözhetetlen az üzleti döntések megalapozásához. Kézenfekvő, hogy a közeljövőben további két vállalatunkat is integrálni kívánjuk ebbe a rendszerbe.

Megbízható szállító...

Az Auro-Science számára az integrált vállalatirányítási rendszer által kínált funkcionalitáson túl az SAP neve, elismertsége és a piacon elfoglalt vezető pozíciója volt a döntő érv, amely az SAP Business One bevezetése mellett szólt.

„Ez ugyanis garanciát jelent a felhasználó számára“ - érvelt a cégtulajdonos. - „Egy nagy szállítónál nagyok a lehetőségek is a szoftver hosszú távú fejlesztésére, a hibajavításra és a változó felhasználói igények lefedésére. Egy ilyen alkalmazáshoz hosszú távon is lesz támogatás, készülnek kiegészítések és oktatókönyvek, amelyek segítségével elmélyíthetjük felhasználói ismereteinket. Ezek nagyon fontos szempontok egy olyan kis létszámú cég esetében, ahol nincs lehetőség egy rendszer-gazda teljes munkaidős foglalkoztatására. Ezt is szem előtt tartottuk, amikor az SAP Business One-t választottuk, mert úgy gondoltuk, hogy ez a rendszer kiszolgál majd bennünket anélkül, hogy sokat kellene foglalkoznunk az üzemeltetésével. Kezelőfelülete, beállíthatósága olyan barátságos és rugalmas, hogy különösebb informatikai tudás nélkül is elboldogulunk vele. Pontosán ezt akartuk új rendszerünköt: nem üzemeltetni, nem fejleszteni, hanem egyszerűen csak használni.“

...kompetens partner

A bevezetésre kerülő rendszer kiválasztását segítő termékbe-mutatók során az Auro-Science tulajdonosai az SAP-partner HostLogic Kft. szakembereiben rendkívül felkészült, hozzáértő személyeket ismerhettek meg, ami szintén kedvezően befolyásolta döntésüket. Az SAP Business One bevezetéséhez a vállalat a Gazdasági Versenyképesség Operatív Program keretében támogatást igényelt és nyert.

„A kisebb vállalatok számára különösen fontos, hogy a működéssel kapcsolatos költségeket, amelyek hónapról hónapra jelentkeznek, ezáltal tervezhető, egyszersmind folyamatos terhet jelentenek, a minimális szinten tarthassák“ - fejtette ki dr. Soós Miklós. - „Az SAP Business One bevezetésével eredményesen megszüntettük a korábbi redundáns adatbevitt, így ez a jelentős emberi erőforrást igénylő folyamat olcsóbbá vált számunkra. A rendszer üzemeltetéséhez ugyanakkor nem kell külön rendszergazdát foglalkoztatnunk, amit a bevezető partner HostLogic felkészültségének, tapasztalatának és lojalitásának is köszönhetünk - ez a kompetencia legalább akkora érték számunkra, mint maga a szoftver.“