

SAP referencia-történet



„A mySAP All-in-One hatékonyan támogatja vállalatunkat a nemzetközi terjeszkedésben, és a fejlett technológiák alkalmazásával versenyelőnyt biztosító, innovatív szolgáltatások bevezetését is lehetővé teszi számunkra.“

Gódi Attila ügyvezető igazgató, Mediterrán Magyarország Kft.

Áttekintés

Cégnév

Mediterrán Magyarország
Betoncserép Gyártó Kft.

Iparág

Építőipar

Felhasználók száma

15 fő

Weboldal

www.mediterran.hu

A bevezetés célja

Váltás a vállalat növekedésével és a technológia fejlődésével egyaránt lépést tartani tudó rendszerre.

Miért az SAP?

A mySAP All-in-One a vállalat jelenlegi és jövőbeni igényeit is képes lefedni.

A külföldön is terjeszkedő cég érdekeltségi körébe tartozó országok mindegyikében teljes körű támogatás áll rendelkezésre.

Bevezető partner

MySMB Tanácsadó és
Informatikai Szolgáltató Kft.

Bevezetett rendszer

mySAP All-in-One
Modulok: anyaggazdálkodás és beszerzés, értékesítés és disztribúció, logisztika, pénzügy és kontrolling

Korábbi rendszerkörnyezet

Egyedi fejlesztésű rendszer

Szoftver környezet

Windows 2000 Server, a munkaállomásokon Windows XP.

Adatbázis

MS SQL 2000 adatbázis-kezelő

A Mediterrán Magyarország Betoncserép Gyártó Kft. hagyományai 1920-ig nyúlnak vissza. A vállalatnál a kézi cserépgyártást 1995-ben egy félautomata gépsor váltotta fel, és mára a gyártási technológia eljutott a teljesen automatizált, európai színvonalú termelésig, amit a 2005-ben elnyert BNV Nagydíj is tanúsít. A dél-baranyai, bolyi székhelyű vállalat 2004-ben a szlovákiai Farkasdon újabb termelőüzemet létesített, amit a következő évben a kereskedelmi tevékenységet folytató horvát és román leányvállalat megnyitása követett. A Mediterrán Kft. alkalmazottainak száma ma százhusz, a külföldi leányvállalatokkal együtt kétszáz fő. Éves árbevétele 2005-ben elérte a 3,5 milliárd, csoportszinten pedig a 4,5 milliárd forintot.

A Mediterrán Kft. termékeit szerződött partnereken, kereskedőkön keresztül forgalmazza. A betoncserép héjazatot jellemzően családi és társas házaknál alkalmazzák, így az ügyfélkört magánszemélyek és kivitelező cégek alkotják. Rendeléseiket a kereskedők veszik fel, a Mediterrán Kft. pedig a legyártott betoncserép mennyiséget közvetlenül az építkezés helyszínére szállítja le. Ez a Nyugat-Európában elterjedt, fejlett logisztikai modell hatékonyabb és gazdaságosabb kiszolgálást tesz lehetővé. Magyarországon a szerződött partnerek száma százas nagyságrendű, de ezek a cégek további viszonteladókát is kiszolgálhatnak. A Mediterrán Kft.-hez éves szinten több mint tízezer megrendelés érkezik.

Váltás saját fejlesztésű rendszerről

A magyar anyacégnél 2005 januárjától működik élesben a mySAP All-in-One rendszer, amelyet egy évvel később a szlovák leányvállalatra is kiterjesztettek. A projekt 2004 nyarán, a bevezetés szeptemberben indult.

Ezt megelőzően a Mediterrán Kft. egy részben külső erőforrások bevonásával készült, saját fejlesztésű kereskedelmi rendszert használt, amelyet a főkönyvi rendszerrel is integráltak, így viszonylag kevés redundáns adatbevitelre volt szükség. A rendszert teljes egészében saját üzleti folyamataira készítette a vállalat, így az a rendelésfelvételtől a pénzügyi folyamatok lezárásáig lefedte az értékesítési tevékenységet, a logisztikai folyamatok azonban nem kerültek benne modellezésre. A mySAP All-in-One bevezetésekor a meglévő folyamatokat nem kellett átalakítani, ami azt tükrözi, hogy a Mediterrán Kft. jól átgondolt és lényegében szabványos folyamatokkal dolgozott a korábbi rendszerben is. Ugyanakkor bizonyítja azt is, hogy a bevezető, a MySMB Tanácsadó és Informatikai Szolgáltató Kft. tapasztalataira épülő jelen mySAP All-in-One megoldás kellőképpen rugalmasan alakítható a középállalatok igényei szerint.

„Cégünk növekedése, mindenekelőtt a szlovákiai gyártóüzem megnyitása szükségessé tette, hogy a vállalattal és a technológia fejlődésével egyaránt lépést tartó rendszerre váltsunk - mondta Gódi Attila. - Egy külföldi leányvállalatot már nem lehet Excel táblákból, változó minőségű adatok alapján irányítani. Egyedi rendszerünk továbbfejlesztése egyre több erőforrást igényelt volna, mi pedig saját tevékenységi területünkre és üzleti elképzeléseink megvalósítására kívánunk összpontosítani.“

Ágyúval verébre?

„Úgy ítéltük meg, hogy ezekre a problémákra a mySAP All-in-One integrált vállalatirányítási rendszer minden tekintetben megoldást nyújt“ - indokolta a választást az ügyvezető igazgató. „Első pillantásra úgy tűnhet, hogy ágyúval lőttünk verébre, de véleményem szerint növekedésünkkel párhuzamosan a rendszer mind több adottságát is ki tudjuk majd használni.“

Az SAP mellett szólt az a körülmény is, hogy a Mediterrán csoport érdekeltségi körébe tartozó országok mindegyikében támogatást tud biztosítani a rendszerhez. Így egy teljes körű SAP rendszer bevezetésére került sor. A projekthez a Mediterrán Kft. a GVOP 4.1.1-es pályázaton támogatást nyert az európai uniós fejlesztési alapokból, így a költségek egy magyar középállalat számára is vállalhatóan bizonyultak.

A bevezető partner, a budapesti székhelyű MySMB szintén több SAP implementációt megvalósított már ebben a térségben. A cég tapasztalatát mind a magyar anyacégnél, mind a szlovák leányvállalatnál lezajlott projekt gördülékenysége igazolta.

A további fejlődés záloga

„A mySAP All-in-One nagy rendszer, amely bizonyos kötöttségeket és szigorot is feltételez a kezelés terén, ami azonban jótékony hatást gyakorolt üzleti folyamatainkra.“ - összegezte az egyéves használat során szerzett tapasztalatokat Gódi Attila. - „Mára egyértelműen megmutatkoztak ezek az előnyök, gördülékenyebben, hatékonyabban végezhetjük napi tevékenységünket. A Mediterrán Kft. egy dinamikus változó piacon egy dinamikus fejlődő és növekvő szereplő kíván lenni. Munkatársaimmal egyetértünk abban, hogy jó megoldást választottunk, és jó irányban indultunk el. Vállalatirányítási rendszerünket is folyamatosan tovább fogjuk fejleszteni, törekedni kívánunk a legfrissebb technológiák nyújtotta lehetőségek kiaknázására, a legjobb, a legrugalmasabb és a legpontosabb ügyfélkiszolgálást lehetővé tevő megoldások alkalmazására. A 2006-os esztendőben például az on-line rendelésfeladás lehetőségét szeretnénk biztosítani partnereink számára.“